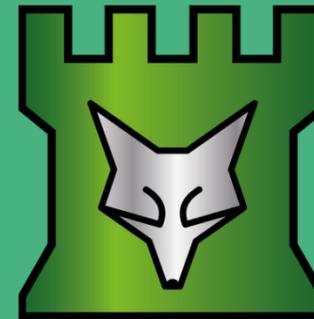


F-SALES

**La rivoluzione dell'e-commerce per il B2B
inizia qui.**



Indice



- Introduzione
- **F-Sales**
- Cosa ci rende speciali?
- UX utenti
- Case study: Automazione METEL
- Roadmap del processo
- Su Fortress Lab



Introduzione

Gli e-commerce sul mercato in questo momento non sono ottimizzati per il B2B

Gli agenti e lo staff aziendale non devono essere avulsi dai processi di vendita digitali.

Il processo di vendita B2B non può prescindere dalla totale integrazione di tutti i “pezzi” della filiera di vendita.

Le piattaforme dovrebbero conoscere i “segreti” delle aziende per ottimizzare i processi di vendita.

Attualmente, le grandi aziende fanno uso di gestionali ERP di larga diffusione.

Il fornitore di servizi digitali per la propria azienda dovrebbe essere unico e univoco, capace di sapersi occupare di tutto: dal magazzino alla comunicazione.



F-SALES

LA SOLUZIONE WHITE LABEL PER IL TUO B2B INTEGRATO

Una base solida su cui costruire il tuo personalissimo e-commerce B2B che rispecchi flussi e modalità della tua azienda.

PREVISIONE E VELOCITÀ

Risposte rapide e ricerche predittive migliorano la UX del cliente.

CONSULENZA DEDICATA

Supporto continuo sia sulla piattaforma di vendita che sul gestionale a cui si integra.

Cosa ci distingue?



AWS OPEN SEARCH

Ricerche veloci di prodotti per nome, marchio, codice a barre, datasheet etc. con alta capacità predittiva e tempi di risposta ottimali



INTEGRAZIONE SAP B1

Sincronizzazione in tempo reale di ordini, clienti, prodotti, giacenze, prezzi e catalogo senza necessità di transitare per infrastrutture intermedie.



AMAZON STORAGE CLOUD

Storicizzazione di immagini, datasheet e contenuti in maniera sicura e GDPR-friendly.

F-Sales è diverso

È un e-commerce B2B pensato per chi fa B2B.

Vuol dire uno spazio dedicato ai commerciali della tua azienda per esprimere il loro potenziale.

Vuol dire rendere digitale quel *quid* analogico che caratterizza il tuo business.

Vuol dire totale personalizzazione dei trattamenti verso ogni singolo cliente.

Vuol dire che c'è il tuo *brand* dietro ogni bit che transita online.



CLIENTI



OGNI CLIENTE HA IL SUO TRATTAMENTO SPECIFICO

Il cliente finale avrà totale controllo degli ordini e dello storico e visualizzerà in piattaforma i prezzi a lui riservati. I prezzi riservati sono customizzabili semplicemente su ogni cliente.

POSSIBILITÀ DI CONTRATTAZIONE RAPIDA

Il cliente finale può espressamente chiedere al fornitore un trattamento di cortesia specifico sul prezzo ottenuto in ordine direttamente da web-app.

CONSULENZA DEDICATA

VENDITORI



CONTROLLA GLI ORDINI PRIMA DI CONFERMARLI

Prima che l'ordine dal web venga preso in carico può essere visionato per permettere di intervenire o meno con ulteriori operazioni commerciali

ACCESSO DEDICATO

L'agente può accedere ad un'area riservata con dashboard personalizzabile.

per il *management* piena visione in ogni momento di cosa accade nella tua azienda!





Un sistema flessibile capace di adattarsi alle tue esigenze

Scalabile sulle necessità dell'azienda, permette di ricorrere a soluzioni studiate *ad hoc* per migliorare la UX e la velocità di lavorazione globale.

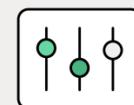


Un esempio?



CASE STUDY

per player di primo livello nella vendita di componenti elettriche, abbiamo realizzato un e-commerce B2B capace di sincronizzare automaticamente i prodotti in catalogo con il listino METEL.



SINCRONIZZAZIONE AUTOMATICA DEI PRODOTTI IN CATALOGO

Abbattuti i costi di tempo
dovuti al data entry



RISPETTO DEGLI STANDARD

I prodotti con le rispettive
schede, diciture e
descrizioni sono quelle
standardizzate e già presenti
negli archivi online



ABBATTUTA LA PROBABILITÀ DI ERRORE

Le schede tecniche sono
quelle già presenti
nell'archivio METEL



E tu in cosa sei unico?

i nostri consulenti sono specializzati ad adattare la nostra soluzione alle tue esigenze, e **non viceversa!**



I	II	III	IV
<ul style="list-style-type: none">• Analisi dello scenario di partenza;• Analisi dei flussi e delle tecnologie;• Studio della soluzione integrata F-Sales e eventuali integrazioni con altri applicativi	<ul style="list-style-type: none">• Sviluppo della soluzione e-commerce B2B F-Sales;• Integrazione della soluzione con gli applicativi pre-esistenti;	<ul style="list-style-type: none">• Test;• Go-live	<ul style="list-style-type: none">• Follow-up e assistenza;• Servizi accessori (SEO, press, SMM, comunicazione)

Chi siamo

Fortress Lab Srl è un'azienda giovane fondata da un team di consulenti e sviluppatori con una pregressa esperienza nel settore della ricerca e sviluppo innovativo.

Una **start up innovativa** che ha l'ambiziosa convinzione di essere il partner tecnologico che in questo momento ogni azienda sta cercando, capace di rispondere alle esigenze di ogni progetto guardandolo a 360 gradi e in maniera multidisciplinare.

FORTRESS LAB

FORESIGHT TECHNOLOGY RESEARCH SPECIALISTS



Via Antiniana 2/I (Polo Flegreo)
80078 Pozzuoli (Napoli, Italy)



info@fortresslab.it



(+39) 081.2131267



www.fortresslab.it



[/fortresslab_it](https://www.linkedin.com/company/fortresslab-it)



[@fortresslab.it](https://www.facebook.com/fortresslab.it)



[@fortress_lab](https://www.instagram.com/fortress_lab)